

S'adresser
directement
AUX
consommateurs
SANS intermédiaire

PAR LE BIAIS
DE LA VENTE
DIRECTE

Valérie Clément
A2VD

Conseil en
Développement
commercial

Les objectifs de votre entreprise

Saisir l'opportunité d'un véritable phénomène de société : la recherche d'un complément de revenu et l'envie de se réaliser indépendamment de toute hiérarchie.

Développer le chiffre d'affaire de votre société et minimiser les coûts de distribution de vos produits.

Faire profiter à votre clientèle, de votre savoir faire, de vos conseils et de vos produits en direct (vendeur = client).

Pourquoi la Vente Directe

Solution d'avenir, industrie en croissance.

Grand créateur d'emplois en majorité non salariés, depuis 6 ans

Troisième voie de distribution (après les magasins et la VPC)

Suit la voie de l'épanouissement de l'homme et la rentabilité des entreprises qui s'y investissent.

Nous vous aidons à:

Etablir une stratégie commerciale

Choisir le statut de vos vendeurs directs

Créer vos documents administratifs

Choisir et créer votre plan de rémunération

Vous entourer de compétences fiscales

Vous introduire au sein de la FVD

Lancer votre projet

Nous vous apportons

Nos 20 ans d'expérience de la vente directe en France
Conseil et formation auprès des chefs d'entreprise
Formation des forces de ventes.